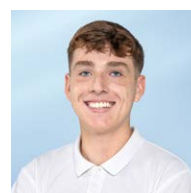
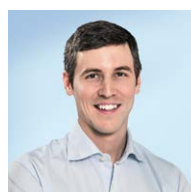
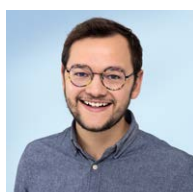
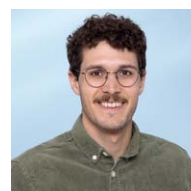
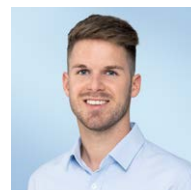


2023

Innovating
a sustainable
future.



Highlights 2023

Seite 8

Vernetzte Innovationen für das
Gesundheitswesen der Zukunft

Seite 10

Kubota Vision Inc.:
Ophthalmisches
Produkt gegen
fortschreitende
Kurzsichtigkeit



Inhalt

Editorial	4
Kennzahlen	5
Geschäftsjahr	6
Nachhaltigkeit	7
Fokusthema	8
Projekte	10
Unternehmensbereiche	20
Standorte	24

Seite 12

machineMD AG:
neos® – Einblicke ins Gehirn

Seite 13

**Positrigo AG: Entwicklung eines
ultrakompakten Gehirnschanners**

Seite 14

INTEGRA Biosciences AG:
INTRAMAG – Magnetic Modules

Seite 15

**PharmaSens AG: niia essential
Insulin-Patch-Pumpe**

Seite 16

**Swiss Medtech: Wegweisende
Branchenstudie der Schweizer
Medizintechnikindustrie**

Seite 17

**SUVA: Rehaklinik Bellikon
Neubau «Abitare»**

Seite 18

**SHL Medical: Ausbau der
globalen Produktionskapazität**

Seite 19

**SHL Medical: Product Lifecycle
Management im regulierten
Umfeld medizinischer Produkte**

Helbling Holding AG

Hohlstrasse 614
8048 Zürich
T +41 44 438 17 11
info-holding@helbling.ch
helbling.ch

Das Unternehmensportrait erscheint in deutscher und englischer Sprache. Massgebend ist stets die deutsche Fassung.

Besuchen Sie unsere neue Website, um mehr über uns und unsere Leistungen zu erfahren.



Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung der Sprachformen männlich, weiblich und divers (m/w/d) verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter.

Vertrauensvolle Kundenbeziehungen und ein hoher Grad an Spezialisierung Was Helbling im Kern auszeichnet

Geschätzte Leserinnen und Leser

Kaum eine Entwicklung hat die Helbling Gruppe in den letzten Jahren stärker geprägt als die fortschreitende Spezialisierung unserer Dienstleistungen. Sie stärkt unsere Differenzierung am Markt und ermöglicht es uns, unseren Kunden genau das anzubieten, was sie zur erfolgreichen Lösung ihrer Aufgaben brauchen.

Der Umsatz der Helbling Gruppe hat sich in den letzten 20 Jahren nahezu verdoppelt. Wesentliche Treiber unseres Wachstums sind seit jeher die Entwicklung neuer Dienstleistungen sowie die fortlaufende Erweiterung und Verfeinerung unseres bestehenden Angebots. Die Initiativen und Impulse dazu kommen von unseren Mitarbeitenden aus über 20 Disziplinen – ganz nach unserem Leitsatz «Mitarbeiter machen Märkte». Unser Leistungsportfolio wächst dabei nicht nur in die Breite, sondern es weist auch einen immer höheren Grad an Spezialisierung auf. Damit regelmässig verbunden ist die Bildung von neuen Teams, die aus unseren bestehenden Teams hervorgehen.

In einer Zeit, wo der Zugang zu Dienstleistungen in vielen Bereichen globalisiert ist und Kunden weltweit jene Expertise suchen, die passgenau zu ihrer jeweiligen Aufgabenstellung gehört, ist eine solche Spezialisierung unabdingbar, um sich am Markt zu differenzieren. Das gilt erst recht für Dienstleister aus Hochlohnländern wie der Schweiz. Was bei Helbling als Alleinstellungsmerkmal noch hinzukommt, ist unsere Fähigkeit, die Kompetenzen von Spezialisten aus ganz unterschiedlichen Fachgebieten projektbezogen miteinander zu kombinieren.

Nicht weniger wichtig für die erfolgreiche Entwicklung von Helbling ist indessen neben der Spezialisierung noch etwas Zweites: Die Rede ist von den partnerschaftlichen Beziehungen, die uns mit unseren Kunden verbinden. Sie gründen in gemeinsam erzielten Erfolgen und werden getragen von Offenheit, Vertrauen und über die Zeit auch persönlichen Verbindungen. Die überragende Bedeutung, die diese engen Beziehungen für Helbling haben, lässt sich daran erkennen, dass wir über 70 Prozent unseres Umsatzes mit bestehenden und vielfach langjährigen Kunden erzielen.

Im Namen der Partner der Helbling Gruppe



Dr. Christian Péclat



Marcel Fäh



633

Vollzeitäquivalente

Die Anzahl der Vollzeitäquivalente in Festanstellung stieg von 621 auf 633. 2023 wurden über 80 neue Arbeitsverträge abgeschlossen. Die Fluktuation lag mit 11% etwas höher als im Vorjahr (8,6%).

138,4

Umsatz (in Mio. CHF)

Im Vergleich zum Rekordjahr von 2022 ist der Umsatz um 3,8% auf CHF 138,4 Mio. gesunken. Ohne die starke Aufwertung des Schweizer Frankens wäre der Umsatz nahezu gleich ausgefallen wie im Vorjahr.

35 %

Ausserhalb der Schweiz

2023 betreute Helbling Kunden aus insgesamt 17 Ländern. 16% des Umsatzes wurden mit Kunden aus Deutschland und 10% mit Kunden aus den USA erwirtschaftet.

500

Kunden

Grosskonzerne, mittelständische Unternehmen und zunehmend auch Start-ups zählen zu den Kunden von Helbling. Den Schwerpunkt bilden Unternehmen aus praktisch allen Branchen der produzierenden Industrie. Hinzu kommen Kunden aus dem Dienstleistungssektor und der öffentlichen Hand.

14,2

Cashflow (in Mio. CHF)

Der erfolgreiche Geschäftsgang der Helbling Gruppe führte auch 2023 zu einem gesunden operativen Cashflow. Er ist Garant dafür, dass auch in Zukunft sämtliche Investitionen aus eigenen Mitteln finanziert werden können.

2,7

Investitionen (in Mio. CHF)

Wir investieren kontinuierlich in Gebäude, Arbeitsplätze, IT-Infrastruktur, IT-Tools und Laborausstattung. So stellen wir sicher, dass unsere Arbeitsplätze attraktiv sind und wir unsere Kunden optimal bedienen können.

1963

Gründungsjahr

Helbling verfügt über die Erfahrung aus Tausenden von Projekten in sechs Jahrzehnten. Zusammen mit dem neuesten Wissen und den modernsten Technologien bildet dies die Basis, auf der unsere Technik- und Beratungsfachkräfte gemeinsam mit unseren Kunden innovative Produkte und Lösungen entwickeln.

36

Partner

36 Partner sind im Besitz der Helbling Gruppe. Hinzu kommen 310 Mitarbeitende, die über Partizipationsscheine Miteigentümer sind. Dieses Beteiligungsmodell sorgt für Stabilität, sichert die Unabhängigkeit und ermöglicht eine langfristige Geschäftsausrichtung.

>65 %

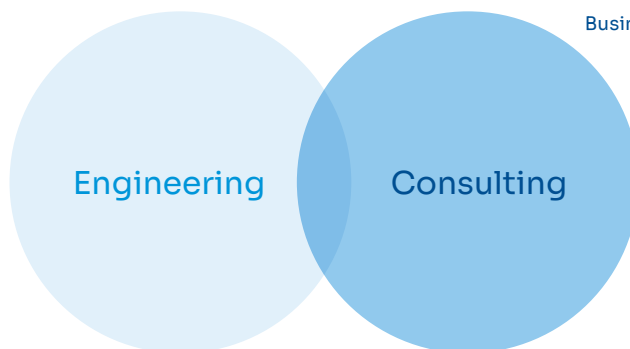
Eigenkapitalquote

Die solide Finanzierung der Helbling Gruppe ist eine der zentralen Voraussetzungen für ihre nachhaltige Entwicklung. Dank einer hohen Eigenkapitalquote und sehr solider Liquidität verfügt Helbling über ein erstklassiges Bankenrating für privat gehaltene mittelständische Unternehmen.

Einzigartige Kombination von Kompetenzen in technologischer Innovation und Business Consulting

Technik

Business Advisors



Beratung + Bauplanung

PLM Solutions

Gutes Geschäftsjahr 2023

Die Helbling Gruppe hat ein gutes Geschäftsjahr 2023 hinter sich. Im Vergleich zum Rekordjahr 2022 ist der Umsatz um 3,8 Prozent auf CHF 138.4 Mio. gesunken. Da Helbling über ein Drittel des Umsatzes im Ausland erwirtschaftet, hatten die Währungseffekte einen beträchtlichen Einfluss auf dieses Ergebnis. 2023 hat der Schweizer Franken gegenüber dem Euro um fast 6 Prozent und gegenüber dem US-Dollar um mehr als 10 Prozent an Wert hinzugewonnen. Ohne diese starke Aufwertung des Schweizer Frankens wäre der Umsatz 2023 nahezu gleich ausgefallen wie im Vorjahr.

Die Anzahl der Vollzeitäquivalente erhöhte sich im vergangenen Jahr von 621 auf 633. Insgesamt beschäftigte Helbling Ende 2023 rund 680 Mitarbeitende und wies damit einen durchschnittlichen Beschäftigungsgrad von rund 93 Prozent aus. Leicht erhöht hat sich 2023 die Fluktuationsrate von 8,5 auf 11 Prozent. Darin erfasst sind auch mehrere langjährige Mitarbeitende, die 2023 in Pension gegangen sind. Zusammen mit dem Mitarbeiterwachstum führte die Fluktuation zu rund 80 Neueinstellungen während des Jahres, wobei sich die Rekrutierung von neuen Talenten gegenüber den Vorjahren etwas einfacher gestaltete. Der Aufbau von neuen Mitarbeitenden, in den wir Jahr für Jahr viel investieren, erfolgte an allen unseren Standorten.

Dazu zählt auch der neue Standort von Helbling Technik im polnischen Wrocław (Breslau), den wir Mitte Jahr in Betrieb genommen haben. Er soll zu einem Dienstleistungszentrum für Software-Engineering aufgebaut werden. Dieses Nearshoring ist nicht nur eine Antwort auf den Fachkräftemangel in der Softwareentwicklung, sondern trägt auch zu einem wettbewerbsfähigen Kostenmix bei.

Erfreulicher Geschäftsgang in allen Unternehmensbereichen

Das Kerngeschäft von Helbling Technik, die Produktentwicklung, ist im Berichtsjahr über alle Branchen hinweg gut gelaufen. Dazu zählt namentlich auch die Gesundheitswirtschaft, das Fokusthema des

vorliegenden Berichtes. Erfreulich entwickelt hat sich auch das Beratungsgeschäft, mit Strategieprojekten genauso wie mit solchen zur Prozessoptimierung und Digitalisierung. An neuer Bedeutung gewonnen haben seit der Zinswende zudem Projekte, die eine Ertragsoptimierung zum Ziel haben. In diesem Kontext wurden auch wieder vermehrt Standortfragen aufgeworfen, wobei nicht Asien, sondern vor allem das europäische Ausland in den Blick rückte. Unser Unternehmensbereich Beratung + Bauplanung schliesslich profitierte von einer nach wie vor regen Bautätigkeit.

Ausblick

Ein hohes Mass an Ungewissheit prägt das wirtschaftliche Klima auch im laufenden Jahr. Die Gründe dafür sind neben den verschiedenen geopolitischen Krisen, vom Krieg in der Ukraine über den Gazakrieg bis zum Taiwan-Konflikt, auch die Wachstumschwäche Deutschlands und der Umstand, dass 2024 weltweit mehr wichtige politische Wahlen stattfinden als je zuvor. Im Zentrum der Aufmerksamkeit steht dabei selbstredend die amerikanische Präsidentschaftswahl.

Zu den Hauptfolgen dieser Ungewissheit gehört, dass Entscheidungen über Investitionen herausgeschoben oder recht häufig auch kurzfristiger getroffen werden als in ruhigeren, berechenbaren Zeiten. Damit verbunden ist gleichzeitig die Erwartung vieler Kunden, dass ihre Projekte möglichst rasch und effizient abgewickelt werden. Die Helbling Gruppe ist dafür gut aufgestellt: Unsere dezentrale Unternehmensstruktur erlaubt uns ein hohes Mass an Flexibilität und Anpassungsfähigkeit. Insbesondere sind wir auch in der Lage, in kurzer Zeit fachübergreifende Teams zusammenzustellen, um komplexe Aufgabenstellungen unserer Kunden zu bearbeiten.

Viel Dynamik in der Helbling Gruppe

2023 hat die Nachhaltigkeit in unserem Wirken weiter Fahrt aufgenommen. So wurden zunehmend spezifische Kundenprojekte erfolgreich umgesetzt und intern auf verschiedenen Ebenen Massnahmen implementiert.

Nachhaltigkeitsprojekte in allen Unternehmensbereichen

In der Produktentwicklung kamen unsere Dienstleistungen Ecodesign sowie die Lebenszyklusanalyse zum Einsatz. So haben wir z. B. für Produkte im Lebensmittelbereich Massnahmen zur Verringerung der Umweltauswirkungen künftiger Generationen definiert. Für ein Medizintechnikunternehmen wurde ein Tool zur Nachhaltigkeitsoptimierung in der Elektronikentwicklung konzipiert. Wir unterstützten zudem Bauunternehmen bei der Erstellung von Umweltproduktdeklarationen.

Bei Immobilien, Energie und Infrastruktur wurde in diversen Projekten anhand von Machbarkeitsstudien die künftige CO₂-neutrale Energieversorgung von Gebäuden und Arealen aufgezeigt. Des Weiteren waren wir am Ausbau thermischer Netze (Fernwärme, Seewasserverbunde) für eine nachhaltige thermische Versorgung von Stadtgebieten massgeblich beteiligt.

In der Unternehmensberatung war die Transformation hin zu nachhaltigen Geschäftsmodellen gefragt. So wurde z. B. mit einem Detailhändler der Aufbau eines Wasserstofftankstellennetzes entwickelt oder mit einem Autohandelshaus die Weiterentwicklung zu einem integrierten Energie- und Mobilitätsanbieter unterstützt. Im Weiteren wurde die Dienstleistung zur Entwicklung nachhaltiger Strategien ausgebaut.

Stärkung der gruppenweiten Nachhaltigkeitsverankerung

Nach der Abbildung in unserem Leitbild wurde von den Partnern eine sechs Punkte umfassende Nachhaltigkeitsdeklaration formuliert. Diese wurde sämtlichen Mitarbeitenden im Rahmen einer Schulung nach dem Train-the-Trainer-Ansatz nähergebracht. Angesprochen und reflektiert wurden Handlungsfelder in Projekten, bezüglich Internas

sowie auch im persönlichen Bereich. Wichtige Teile davon sind in den Budgetprozess 2023 eingeflossen: Alle Geschäftszentren definierten eigene Nachhaltigkeitsziele und rapportierten die Fortschritte quartalsweise.

Im Berichtsjahr wurde ferner die organisatorische und führungs-mässige Verankerung des Nachhaltigkeitsmanagements weiter vorangetrieben. Dazu wurde ein Ausschuss gebildet, welcher der Helbling Gruppenleitung berichtet und sich aus Mitgliedern der Unternehmensbereiche zusammensetzt. Aufgabe des Gremiums ist es, gruppenweit relevante Nachhaltigkeitsaktivitäten zu koordinieren oder auch selbst umzusetzen.

Ausblick

Im laufenden Jahr stehen drei Themen im Vordergrund: Erstens wird das neu erarbeitete, gruppenweit gültige Mobilitätskonzept eingeführt. Als Teilbereich dessen wird eine einheitliche CO₂-Footprint-Messung anhand des «Greenhouse Gas Protocol»-Standards aufgebaut. Darüber hinaus wird im ersten Semester erstmalig ein Bericht entlang des «Global Reporting Initiative»-Standards aufgelegt. So wird den Nachhaltigkeitsbestrebungen für alle Stakeholder künftig ein eigenes Gesicht gegeben.

Wir stellen eine grosse Begeisterung und viel Engagement zur Erreichung weiterer Horizonte der Nachhaltigkeit auf breiter Basis bei unseren Mitarbeitenden und Kunden fest. Herzlichen Dank dafür!



Thomas Bertschinger
Geschäftsleiter Helbling
Business Advisors Schweiz &
Verantwortlicher Nachhaltigkeit
Helbling Gruppe, Partner

Vernetzte Innovationen für das Gesundheitswesen der Zukunft

Kein Markt ist grösser, komplexer und dynamischer als der Gesundheitsmarkt. Auf der Angebotsseite wird seine Entwicklung durch den wissenschaftlich-technologischen Fortschritt vorangetrieben, der parallel auf vielen verschiedenen Gebieten stattfindet. Er umfasst sowohl die Verbesserung herkömmlicher Behandlungsformen als auch die Schaffung von neuen, mitunter revolutionären Ansätzen und Methoden. Diese betreffen die Prävention und die Diagnostik genauso wie die Therapie, die Nachsorge und die Rehabilitation.

Zu den wichtigsten neueren Entwicklungen gehören die personalisierte, genom-basierte Präzisionsmedizin, die Regenerative Medizin sowie das weite Feld der Digitalen Gesundheit (Digital Health) – von Big Data, Artificial Intelligence und Machine Learning über medizinische Wearables und das Internet of Medical Things (IoMT) bis hin zur Vernetzung aller Leistungserbringer.

Auf der Nachfrageseite wird das Wachstum des Gesundheitsmarktes massgeblich geprägt durch die demografische Alterung der Gesellschaft und die Zunahme der Bevölkerung. Ein wichtiger Faktor ist aber auch das Aufkommen von neuen Bedürfnissen und Wünschen der Konsumenten und Patienten. Stark gestiegen ist etwa die Nachfrage nach präventiven Leistungen und gesundheitsfördernden Angeboten bis hin zu Massnahmen, die versprechen, Fettleibigkeit zu vermeiden oder den Alterungsprozess zu verlangsamen.

Gleichzeitig wandelt sich auch die Art und Weise, wie medizinische Leistungen erbracht werden. Wichtige Trends sind namentlich die Verschiebung von immer mehr stationären Behandlungen in den ambulanten Bereich und eine zunehmend integrierte und interdisziplinäre Versorgung über den gesamten Behandlungspfad hinweg.

Den Rahmen all dieser Entwicklungen bildet eine von Land zu Land unterschiedliche Mischung aus freier Marktwirtschaft, staatlicher Steuerung und gesetzlicher Regulierung. Dazu kommen politisch-gesellschaftliche Herausforderungen wie die Finanzierung der unaufhaltsam steigenden Gesundheitskosten und der Fachkräftemangel beim Gesundheitspersonal.

Optimierung allein reicht nicht aus

Was bedeutet die enorme Komplexität und Dynamik des Gesundheitsmarktes für Unternehmen, die in ihm mit innovativen Produkten und Dienstleistungen erfolgreich sein wollen?

Eine der grossen Herausforderungen für solche Unternehmen liegt darin, dass sie mit ihren Innovationen auf eine Vielzahl von Stakeholdern treffen, die alle ihre eigenen Ziele, Interessen und Bedürfnisse haben. Dazu gehören neben den Patientinnen und Patienten, der Ärzteschaft und weiteren Gesundheitsberufen auch die Spitalbetreiber und die Krankenversicherer ebenso wie die Regulierungsbehörden und die Gesundheitspolitiker. Wichtige Interessengruppen sind zudem die Branchen der Gesundheitsindustrie, namentlich die Pharmaindustrie, die Medizintechnik und die Biotechnologie. Ihre Produkte beruhen nicht selten auf paralleler oder sogar gemeinsamer Forschung und Entwicklung. Zudem sind sie in den diagnostischen und therapeutischen Prozessen häufig voneinander abhängig.

Daraus folgt: Ein neues Produkt oder eine neue Dienstleistung kann im Gesundheitsmarkt nur dann Erfolg haben, wenn es oder sie gleichzeitig bei allen involvierten Stakeholdern auf Akzeptanz stösst und ihnen einen Mehrwert bietet. Die Erfolgsfaktoren von solchen Innovationen sind demnach erheblich komplexer und voraussetzungsreicher als in anderen Branchen. Das betrifft vor allem ihre Bedürfniserfüllung und ihre Wirtschaftlichkeit (ihre technische Machbarkeit und ihre Nachhaltigkeit).

Umfassende Marktkenntnisse und tiefes Systemverständnis

Vor diesem Hintergrund wird klar, dass erfolgreiche Innovationen im Gesundheitsmarkt Kenntnisse voraussetzen, die weit über das wissenschaftlich-technische Fachwissen rund um das konkrete Produkt hinausgehen. Es braucht ein umfassendes Verständnis nicht nur des Marktumfeldes, sondern auch des ganzen Ökosystems, in dem ein Produkt zum Einsatz gelangen soll – von den Bedürfnissen und Zielen aller Akteure über die medizinischen Behandlungsleitlinien und therapeutischen Konzepte bis hin zur Kosten- und Finanzierungsstruktur der Leistungserbringer.

Die Helbling Gruppe ist mit ihren vier Unternehmensbereichen und ihrer Erfahrung aus zahlreichen Projekten in allen Branchen der Gesundheitsindustrie

einzigartig positioniert, um Unternehmen in diesem umfassenden Sinne bei ihren Innovationsvorhaben zu unterstützen. Unsere technologische Innovationskompetenz zur Entwicklung medizintechnischer Produkte verknüpfen wir dabei mit spezialisiertem Wissen, aufgrund dessen wir sowohl Markt- als auch Strategiefragen detailliert beantworten können. Im Gesundheitsmarkt gehören dazu insbesondere auch fundierte Kenntnisse der regulatorischen Vorgaben. Je nach Aufgabenstellung unserer Kunden können wir ihnen darüber hinaus viele weitere Kompetenzen anbieten. Dazu zählen die Erarbeitung von Geschäftsmodellen und die Verbesserung von Prozessen ebenso wie die Organisationsentwicklung und die Optimierung der Infrastruktur. Was das alles konkret bedeutet, veranschaulichen unsere Projektbeispiele auf den folgenden Seiten.



Generiert mit DALL-E 3



Kubota Vision Inc.

Ophthalmisches Produkt gegen fortschreitende Kurzsichtigkeit

Kubota Vision Inc. investiert in ein breitgefächertes Portfolio an innovativen Medikamenten und Geräten, um die Sehkraft von Millionen von Menschen weltweit zu erhalten bzw. wiederherzustellen. Kubota Vision entwickelt und vermarktet eine auf Brillengläsern basierende Phototherapie, um das Fortschreiten der Kurzsichtigkeit zu verlangsamen.

Kurzsichtigkeit (Myopie) ist eine der häufigsten Zivilisationskrankheiten, von der weltweit 2,6 Milliarden Menschen betroffen sind. Die globale Prävalenz von Myopie nimmt zu und die Weltgesundheitsorganisation (WHO) prognostiziert, dass bis 2050 fünfzig Prozent der Weltbevölkerung kurzsichtig sein werden. Die Zahl der kurzsichtigen Kinder hat in den letzten 20 Jahren deutlich zugenommen und wird voraussichtlich weiter steigen. In Asien sind heute bereits rund 80 Prozent der Kinder kurzsichtig.

Der mit der Myopie einhergehende verlängerte Augapfel erhöht das Risiko ernsthafter Komplikationen, die das spätere Sehvermögen beeinträchtigen, wie z. B. Glaukom, Katarakt, myopische Makulopathie oder Netzhautablösung. Hochgradig Kurzsichtige (mit mehr als -5 Dioptrien) haben das höchste Risiko für Komplikationen.

Myopie kann in jedem Alter auftreten, beginnt aber häufig bei Kindern zwischen 8 und 12 Jahren. Die starke Verlängerung des Augapfels schreitet nach der Erstdiagnose häufig bis ins Teenager- oder frühe Erwachsenenalter fort, wobei manche Menschen eine starke Kurzsichtigkeit entwickeln, die auch als hochgradige Myopie bezeichnet wird.

Kubota Vision und sein Gründer Ryo Kubota – ein promovierter Mediziner, der auch Chairman, President und CEO des Unternehmens ist – haben eine auf Brillengläsern basierende Phototherapie entwickelt,



Christian Täche
Leiter Entwicklung
Industrialization of Medical
Devices, Helbling Technik,
Bern



Antonio Miucci
Projektleiter,
Helbling Technik, Bern



um das Fortschreiten der Myopie zu verlangsamen und damit das Risiko künftiger Sehbehinderungen für Hunderte Millionen Kinder weltweit zu verringern. Mit Augmented-Reality-Technologie schafft Kubota Glass® eine auf das jeweilige Auge abgestimmte visuelle Umgebung, die sich durch folgende Merkmale auszeichnet:

- Eine elektronische Miniaturbaugruppe mit Mikro-LEDs, die weisses Licht erzeugen, sowie einer Stromquelle und einem Steuermechanismus zur Ansteuerung der Mikro-LEDs.
- Miniatur-Mikrolinsen und parazentrale Spiegel zur Projektion eines defokussierten Stimulus auf die Netzhautperipherie.
- Eine passive Brechungsoptik, die an die Augen des Trägers angepasst ist.

Kubota Vision hat in klinischen Studien eine Verkürzung der Augenachsenlänge bei der Anwendung projizierter myopisch fokussierter Bilder nachgewiesen. Kubota Glass® ermöglicht die Konfiguration der peripheren myopischen Defokussierungsparameter für maximale Effektivität und stimuliert aktiv die Netzhaut. Es wird angenommen, dass eine hellere Umgebung ein Grund dafür ist, dass Kinder, die mehr Zeit im Freien verbringen, ein geringeres Risiko haben, kurzsichtig zu werden. Kubota Glass® steuert aktiv die Helligkeit der peripheren Defokussierungsziele, um helle photopische Bedingungen in der Netzhautperipherie zu imitieren und heller als die Umgebungsbeleuchtung zu sein. Das Kubota Glass® System kann bei normalen Alltagsaktivitäten getragen werden, z. B. in der Schule, beim Fernsehen oder Videospiele. Bei Aktivitäten im Freien wird das Kubota Glass® System ausgeschaltet oder gar nicht getragen. Dieser Teilzeit-Ansatz zur Behandlung fortschreitender Myopie dürfte einen grösseren Nutzen bringen, da er die Compliance erhöht und die Aktivitäten des täglichen Lebens am wenigsten beeinträchtigt.

Ergebnis / Erfolge

Kubota Glass® wurde entwickelt, gebaut, getestet und an eine über drei Kontinente verteilte Auftragsfertigungsorganisation übergeben. Es wurden mehrere Patente angemeldet und diverse Publikationen veröffentlicht.

Innerhalb weniger Jahre hat das multidisziplinäre Ingenieurteam von Helbling ein hochintegriertes Augmented-Reality-Produkt von der ersten Idee bis zur Marktreife entwickelt. Im Mittelpunkt stand dabei der optimale technische, wirtschaftliche und zeitliche Projekterfolg für unseren Kunden und die Millionen von Kindern, die potenziell von dieser Technologie profitieren. Mit diesem Projekt hat unser Team sein Engagement für unsere Unternehmensvision unter Beweis gestellt: Innovating a sustainable future.

machineMD AG

neos® – Einblicke ins Gehirn

Das Schweizer MedTech-Start-up machineMD entwickelt neos® – ein Diagnosegerät für Augenärzte und Neurologen zur Überwachung und Diagnose von neuro-ophthalmologischen Nervenstörungen.

Projektinformation

Die Technologie von machineMD basiert auf Forschungsergebnissen der Augenklinik des Inselspitals am Universitätsklinikum Bern. neos® präsentiert visuelle Reize individuell für jedes Auge und misst dessen Reaktion, wie z. B. Bewegung und Pupillenerweiterung. Das Gerät ermöglicht eine komplette neuro-ophthalmologische Untersuchung in 10 Minuten anstelle der bisher erforderlichen 60 Minuten für eine manuelle Untersuchung und kann Erkrankungen der Sehbahn und des Gehirns erkennen.

Leistungen

Unser Beitrag im Rahmen eines Innosuisse-Projekts reichte von der Erstellung eines Entwicklungsplans über die Adaption eines kommerziellen VR-Headsets bis hin zur Softwareentwicklung und dem UX-Design nach Interviews mit Ärzten. Darüber hinaus unterstützten wir machineMD bei der Koordination der Aktivitäten innerhalb des Unternehmensnetzwerks und bei der Sicherstellung der ISO 13485-konformen Entwicklung des Medizinprodukts.

Ergebnis / Erfolge

Dank der erfolgreichen Zusammenarbeit innerhalb des Partnernetzwerks von machineMD und des technologischen Potenzials einer drastisch verbesserten Frühdiagnose von Hirnleistungsstörungen konnte machineMD eine überzeichnete Finanzierungsrunde abschliessen.



Didier Gasser
Senior Projektleiter,
Helbling Technik, Bern



Thomas Siegrist
Fachgruppenleiter,
Helbling Technik, Zürich

Mit unserem Geschäftsmodell haben wir die gute Zusammenarbeit innerhalb des Partnernetzwerks von machineMD gefördert. Unser Projektteam übertrug die während der Entwicklung gewonnenen Erkenntnisse an machineMD, sodass unser Kunde die Produktentwicklung eigenständig weiterführen konnte.



«Helbling ist für mich ein echtes Juwel unter den Schweizer Unternehmen: solide, qualitativ hochstehend und zuverlässig. Ich hoffe, dass es Helbling mit diesen Eigenschaften noch weitere 60 Jahre geben wird.»

Dominic Senn
CEO, machineMD

Positrigo AG

Entwicklung eines ultrakompakten Gehirnscanners

Bisherige Positronen-Emissions-Tomographen (PET-Scanner) sind kostspielige Grossgeräte. Das ETH-Spin-off Positrigo hat mit Unterstützung von Helbling Technik einen ultrakompakten PET-Scanner entwickelt, welcher die Bildgebung einer breiteren Patientengruppe zugänglich macht.

Projektinformation

Das System ist speziell für die Bildgebung des Gehirns konzipiert. Die Detektionselektronik und die Datenanalyse-Software stellen das «USP» von Positrigo dar. Für die Integration dieser Technologien in ein Gesamtsystem, unter anderem unter Berücksichtigung der Benutzerfreundlichkeit im klinischen Umfeld, vertraute Positrigo auf Helbling Technik.

Leistungen

Angefangen bei der Entwicklung einer Produktvision über die Festlegung der Systemarchitektur und das Industriedesign bis hin zur Verifikation in mehreren Prototypen sowie schliesslich der Detailentwicklung des Serienprodukts begleitete Helbling Positrigo während des gesamten Entwicklungsprozesses. Die Aspekte der Usability und das Risikomanagement unter Einhaltung der normativen Vorgaben nach ISO 13485 waren ständige Begleiter. Ebenso unterstützte Helbling bei der Auswahl des Systemlieferanten und stellte den Designtransfer sicher.

Ergebnis / Erfolge

Das Produkt befindet sich zurzeit in der CE-Konformitätsprüfung und Zulassung bei der U.S. Food and Drug Administration (FDA). Positrigo konnte mehrere Patente anmelden.

«Helbling ist ein absolut empfehlenswerter Partner, auch für Early Stage Start-ups!»

Dr. Ilaria Sacco
CTO, Positrigo



Dr. Franck Robin
Leiter Entwicklung
Medical Mechatronic Systems,
Helbling Technik, Zürich

Das interdisziplinäre Projektteam setzte sich zusammen aus den Technologiespezialisten (PET) von Positrigo und den Ingenieuren von Helbling, welche das Entwicklungsteam komplementierten. Helbling zeichnete insbesondere für die Disziplinen Mechanik, Elektronik, Industriedesign, Usability Engineering sowie die Projektleitung verantwortlich. Dem exzellent zusammenwirkenden Team gelang es, die Projektziele effizient zu erreichen und das Produkt zur Marktreife zu entwickeln.



INTEGRA Biosciences AG INTRAMAG – Magnetic Modules

INTEGRA entwickelt Laborgeräte zwecks Automatisierung von Prozessschritten in biologischen und chemischen Forschungslaboren. Die Kernprodukte von INTEGRA sind elektronische Mehrfachpipetten und Pipettierautomaten wie der ASSIST PLUS.

Projektinformation

Ziel war, den Automatisierungsgrad der INTEGRA-Pipettierautomaten hinsichtlich Magnetic Bead Separation für DNA Purification/Extraction zu vergrößern. Es wurden parallel zwei Module entwickelt, wovon eines eine zusätzliche Heizfunktion anbietet. INTEGRA definierte folgende Produktleitwerte:

- Hohe Wertigkeit und Qualität
- Kompaktheit
- Hohe Kompatibilität bei Labware und Ansteuerungsschnittstellen

Leistungen

Nach einer internen Machbarkeitsstudie beauftragte INTEGRA Helbling mit der Gesamtentwicklung der beiden Module bis zur Serienreife. Dabei wurden u. a. folgende Leistungen durch Helbling erbracht:

- Erarbeiten der Anforderungen
- Entwerfen und Bewerten von Konzepten
- Entwicklung der Elektronik, Mechanik und Firmware in zwei Iterationen
- Verifizieren der Lösung
- Abnahme durch TÜV

Ergebnis/Erfolge

Die im Februar 2024 gelaunchten MAG- und HEATMAG-Module ermöglichen die Automatisierung der Magnetic Bead Separation auf den INTEGRA-Pipettierautomaten. Die Module können via Automat, PC, Smartphone oder von Hand bedient werden.



Marc Meyers
Senior Projektleiter,
Helbling Technik, Wil

Das Kernteam setzte sich aus drei Ingenieuren (Mechanik, Elektronik und Firmware sowie System) des Teams «Medical & Lab Systems» zusammen. Die langjährige Erfahrung im Bereich der Systemintegration erlaubte es dem eingespielten Kernteam, in enger und vertrauensvoller Zusammenarbeit mit INTEGRA auf äusserst begrenztem Bauraum eine optimale Lösung für den Magnetmechanismus, den Schutz vor Spritzwasser und die vielfältigen Ansteuerungsmöglichkeiten zu erarbeiten. Zusätzlich erlaubte das breite Wissen innerhalb Helbling das gezielte Hinzuziehen von Experten in verschiedenen Bereichen.

«Wir durften die Helbling als stets gut informierten und super vorbereiteten Entwicklungspartner kennenlernen.»

Ricardo Demarmels
Project Leader,
INTEGRA Biosciences AG

PharmaSens AG

niia essential Insulin-Patch-Pumpe

Das Schweizer Start-up PharmaSens hat sich der Vereinfachung des Diabetesmanagements verschrieben. Helbling unterstützte PharmaSens bei der Entwicklung seines ersten Produkts, dem niia essential Insulin-Patch-Pumpensystem.

Projektinformationen

2020 hatte PharmaSens die klare Vision, neue Insulin-Patch-Pumpensysteme zu entwickeln, um Diabetikern das Leben zu erleichtern. Geplant waren drei Generationen, die alle auf derselben Plattform basieren – beginnend mit niia essential, einer einfachen, bedienerfreundlichen und attraktiven Pumpenplattform, gefolgt von niia advanced und niia signature, die nach und nach komplexere Funktionen wie Konnektivität und kontinuierliches Glukosemonitoring integrieren sollten.

Leistungen

Als Teil des PharmaSens-Netzwerks von Partnern und Experten hat Helbling zum System-Engineering und zur Entwicklung des miniaturisierten Dosiermechanismus beigetragen. Um Insulin präzise im Mikroliterbereich abzugeben, waren komplexe mikromechanische Funktionen erforderlich. Zur Überprüfung der Sicherheit und Leistungsfähigkeit des Produkts wurde eine umfangreiche Testreihe entwickelt und bei Helbling vor Ort implementiert.

Ergebnis / Erfolge

Nach einer rekordverdächtigen Entwicklungszeit von nur drei Jahren reichte PharmaSens im Dezember 2023 erfolgreich die Premarket Notification 510(k) für die niia essential Pumpe bei der FDA ein.



Niklaus Schneeberger
Leiter Business Unit Aktive
Implantate & Mikrosysteme,
Helbling Technik, Bern

Helbling unterstützte PharmaSens während des gesamten Entwicklungsprozesses, von der Konzeptkonsolidierung bis zur Einreichung der Zulassungsunterlagen. Das multidisziplinäre Team bestand aus Physikern, Biomedizinern, Mikrotechnikern, Elektroingenieuren und Maschinenbauern. Grösse und Zusammensetzung des Teams wurden in Anpassung an den Projektentwicklungsstand angepasst. Dank der bewährten Entwicklungsmethodik und des soliden Projektmanagements konnte Helbling die entscheidenden technischen Ziele termingerecht erreichen und das Partnernetzwerk während der gesamten Projektdauer kontinuierlich und zuverlässig unterstützen.



«Mit technischer Kompetenz, Flexibilität und durchdachten Prozessen hat Helbling wesentlich zum Erreichen unserer ehrgeizigen Ziele beigetragen.»

Gilbert Schiltges
Head of Product Development,
PharmaSens AG

Swiss Medtech

Wegweisende Branchenstudie der Schweizer Medizintechnikindustrie

Seit rund 15 Jahren wird Helbling Business Advisors für die Durchführung und Herausgabe der Medizintechnik-Branchenstudie vom Verband Swiss Medtech mandatiert. Dieser repräsentiert rund 750 Unternehmen.

Projektinformation

Die Studie erhebt die wichtigsten Kennzahlen wie Beschäftigten- und Umsatzentwicklung, erörtert die Herausforderungen und untersucht die Zukunftsfähigkeit der Branche. Der Bericht hat sich zum Standard als Informationsquelle entwickelt und wird von Politik und Wirtschaft gleichermaßen referenziert. Darüber hinaus dient er als Grundlage für die Strategieentwicklung der Schweizer Medtech-Unternehmen.

Leistungen

Helbling führt zusammen mit dem Verband eine breit angelegte Umfrage bei Herstellern, Zulieferern, Händlern und Dienstleistern der Medizintechnik durch. Die Erkenntnisse aus der Umfrage werden mit zusätzlichen Recherchen angereichert und unter Mitwirkung eines Beirats, der sich aus sechs Vertretern wichtiger Schweizer Medizintechnik-Unternehmen zusammensetzt, komplettiert.

Ergebnis / Erfolge

Wie traditionell üblich wurde die Branchenstudie im Herbst 2022 anlässlich eines Events, an dem auch externe Referenten auftraten, in Bern der Öffentlichkeit vorgestellt. Seither war sie online verfügbar, und in den ersten sechs Monaten wurden über 1500 Downloads verzeichnet. 2024 wird die Studie erneut durchgeführt.



Emanuel Wettstein
Director und Mitglied
Executive Management,
Helbling Business Advisors,
Zürich

Der Branchenbericht ist das Resultat einer langjährigen, gut eingespielten und bewährten Zusammenarbeit zwischen den Verantwortlichen des Medizintechnikverbands, dem SMTI-Beirat und dem Team von Helbling. Der Einbezug von Experten u. a. für regulatorische Themen und Patentanmeldungen ermöglicht es, die Resultate der Umfrage aus unterschiedlichen Gesichtspunkten kritisch zu beleuchten.



«Die SMTI-Studie hat sich zu einem Flaggschiff unseres Verbands entwickelt, auf das wir sehr stolz sind!»

Peter Biedermann
Direktor von Swiss Medtech
bis November 2023

SUVA

Rehaklinik Bellikon Neubau «Abitare»

Die Rehaklinik Bellikon ist ein Unternehmen der Suva und die Spezialklinik für Traumatologische Rehabilitation, Sportmedizin und Berufliche Integration. Im Rahmen der Entwicklung im Gesundheitswesen hin zur Ambulantisierung ist das Projekt «Abitare» entstanden.

Projektinformation

«Abitare» ist eine Übernachtungsmöglichkeit für nicht-spitalbedürftige Patienten, die die Tages-Rehabilitation besuchen. Der Neubau mit 56 modern ausgestatteten Zimmern wurde als Minergie-P zertifizierter Modulbau realisiert. Die Zimmer mit integrierter Nasszelle wurden speziell auf die Bedürfnisse der Patienten während der Tages-Rehabilitation ausgerichtet, um ihnen den nötigen Komfort und die richtige Ausstattung zu bieten.

Leistungen

Helbling Beratung + Bauplanung durfte das Projekt von Anfang an begleiten und war bei der Evaluation des Totalunternehmers ebenfalls involviert. Helbling vertritt und berät die Suva in allen Bau- sowie haustechnischen Fragen und nimmt als Gesamtprojektleitung die übergeordnete Verantwortung wahr. Dazu gehören die bauherrenseitige Prüfung der TU-Ergebnisse und Durchsetzung der Termin-, Kosten- und Qualitätsvorgaben.

Ergebnis/Erfolge

Dank der engen Zusammenarbeit zwischen Bauherrschaft, Betreiberin und Totalunternehmer konnte das Projekt «Abitare» gemäss den Vorgaben der Bauherrschaft wie auch der Betreiberin erfolgreich umgesetzt werden. Das Projekt «Abitare» wird im Frühjahr 2024 eröffnet.

«Frau Urso hat durch ihren grossen Einsatz im Projekt einen massgeblichen Anteil an der erfolgreichen Realisierung dieses Neubaus.»

Christian Mayer
Leiter Strategisches Immobilienmanagement Suva-Kliniken



Irene Urso
Senior Projektleiterin,
Helbling Beratung + Bauplanung,
Zürich

Irene Urso leitet das Mandat als verantwortliche Bauherrenvertreterin und Gesamtprojektleiterin und wird im Bereich der Gebäudetechnik durch ein QS-Team unterstützt. Das QS-Team wird vonseiten Helbling durch Daniel Büchele geführt und durch das Elektro-Ingenieurbüro Thomas Lüem Partner AG ergänzt. Eng involviert waren auf Bauherrenseite auch die Fachexperten des technischen Dienstes der Rehaklinik Bellikon. Realisiert wurde das Projekt durch den Totalunternehmer Erne AG Holzbau.



© Rehaklinik Bellikon

SHL Medical

Ausbau der globalen Produktionskapazität

SHL Medical ist ein weltweit führender Anbieter von Lösungen für die Entwicklung und Produktion von Autoinjektoren. Um das rasante Wachstum bewältigen zu können, soll die weltweite Produktionskapazität optimiert und erweitert werden.

Projektinformation

Helbling unterstützt SHL Medical bei seiner globalen Expansionsstrategie in verschiedenen Bereichen. Im Rahmen dieses Vorhabens werden neue Standorte in der Schweiz und in den USA geplant und gebaut. Die Fabrikplanung und Industrialisierung werden von Helbling betreut, um höchste Effizienz mittels Integration der Prozesse und Fertigungsschritte sowie durch Automatisierung, Modularisierung und Digitalisierung sicherzustellen.

Leistungen

Im Rahmen dieser Projekte unterstützen wir die Standortbeurteilung, die Planung und Koordination von Produktionsanlagen, die Definition der End-to-end-Prozesse sowie die Intralogistik. Die Konzepte, die Prozess- und die Informationsflüsse werden mit einer modularen Simulationsplattform frühzeitig auf verschiedene Szenarien hin geprüft und bewertet. Die Koordination mit den Fachplanern erfolgt mit BIM.

Ergebnis/Erfolge

Dank der ganzheitlichen Planung konnte der Ausbau der weltweiten Produktionskapazitäten innerhalb kürzester Zeit durch flexible Produktionslayouts mit hochautomatisierter und skalierbarer Intralogistik realisiert werden.



Daniel Caduff
Fachgruppenleiter Fabrik- & Betriebsplanung, Helbling Technik, Zürich



Claudia Basler
Associate Director Digital Process Transformation, Helbling Business Advisors, Zürich

Das interdisziplinäre Team von Helbling, bestehend aus Expertinnen und Experten der Bereiche Prozessmanagement und Industrieprojekte, Fabrikplanung (Produktion, Intralogistik), Simulation, Digitalisierung (ERP, MES) und Bauherrenberatung, begleitet die einzelnen Projekte in enger Abstimmung mit SHL Medical.



«Insbesondere die Entwicklung der modularen, generischen Simulationsplattform mit integrierten BIM-Modellen hat in der Fabrikplanung neue Massstäbe gesetzt.»

Matthias Schmid
Leiter Entwicklung Fabrik- & Betriebsplanung, Helbling Technik, Zürich

SHL Medical

Product Lifecycle Management im regulierten Umfeld medizinischer Produkte

Die Digitalisierungsinitiative von SHL setzt neue Standards in der Medtech-Industrie und zeigt, wie durch systemgestützte Prozesse ein hoher Automatisierungsgrad entlang des Produktlebenszyklus und der Prozessentwicklung erreicht wird.

Projektinformation

Basierend auf dem Digital Target Operating Model erzielt SHL eine gesteigerte Effizienz in der Produktentwicklung und -industrialisierung. Entscheidend hierfür ist die prozessuale und systemische Vernetzung von Design, Produktionsplanung und -steuerung. Die neue Arbeitsweise sorgt für Durchgängigkeit von Anforderungen und Risiken, Produkt- und Prozessinformationen wie auch der Änderungsverläufe.

Leistungen

Gemeinsam mit SHL definiert Helbling disruptive, neuartige Konzepte für die Produkt- und Prozessentwicklung. Wir sorgen für deren Umsetzung sowie für die Abstimmung zwischen den Unternehmenseinheiten, Prozesseignern und IT-Systemen. Die für Medizintechnikprodukte zentrale Systemvalidierung wird im Rahmen der Implementierung mit geeigneten Tools sichergestellt.

Ergebnis/Erfolge

Die Digitalisierung umfasst unter anderem ein integriertes Produkt-design-, Prozessdaten- und Stücklistenmanagement. Ein durchgängiger Datenfluss von der Produktentwicklung bis in die Fertigung erlaubt eine global skalierbare, hocheffiziente Lösung.



Nico Weyrich
Senior Manager, Helbling
Business Advisors, Zürich



Rino Kaufmann
Senior Consultant,
Helbling PLM Solutions, Zürich

Das bereichsübergreifende Helbling Projektteam ist ein Erfolgsfaktor, um die Komplexität dieses Projektes zu beherrschen. Die Fähigkeit, Kompetenz in strategischen Fragen und technisches Fachwissen im Team abzurufen, ermöglicht eine effiziente Projektarbeit.





Helbling Technik

Innovation, together we do it

Wir sind Ihr unabhängiger Partner für Innovations- und R&D-Dienstleistungen und unterstützen Sie in enger Zusammenarbeit dabei, strategischen Wettbewerbsvorteil und unternehmerischen Mehrwert für Sie zu erzielen. Von der Idee bis zum marktreifen Produkt.

Branchen

- Haus-, Büro- & Gastronomiegeräte
- Produktionsmaschinen & Automatisierungssysteme
- Industrielle Geräte & Werkzeuge
- Medizintechnik
- Diagnostik- & Laborsysteme
- Transport & Mobilität
- Energie & Intelligente Infrastruktur

Technologien

- Mechatronik & Robotik
- Optische Systeme
- Mikrotechnologien
- Software Engineering & Informationstechnologien
- Scientific Informatics
- Berechnung & Simulation
- Fabrik- & Betriebsplanung
- Embedded Software & Elektronik

Dienstleistungen

- Ideation
 - Produkt-Vision & Scouting
 - Innovations-Vorprojekte
- Technologieentwicklung
 - Vorentwicklung
 - Lösungssuche, Modellierung & Simulation, Machbarkeitsnachweis
- Produktentwicklung
 - Projektmanagement
 - Ideenfindung & Konzeption
 - Detailentwicklung
 - Industrie- & UX-Design
 - Software Entwicklung
 - Technisches Risikomanagement
- Industrialisierung
 - Experimentelle Überprüfung, Erprobung & Leistungsnachweis
 - Design Transfer
 - Design Verifikation

Die Nachfrage nach Innovation bleibt weltweit trotz verhaltener Wirtschaftsentwicklung bestehen. Technologischer Fortschritt, Digitalisierung, Kostendruck sowie gesellschaftliche und regulatorische Erwartungen an die Nachhaltigkeit erhöhen die Anforderungen an Produkte. Mit unserem Geschäftsmodell und unserer langjährigen Erfahrung im Aufbau und Pflege international erfolgreicher Partnerschaften sind wir bestens aufgestellt, um den hohen Erwartungen unserer Kunden gerecht zu werden: An neun Standorten in der Schweiz, Deutschland, den USA, China und Polen arbeiten 53 spezialisierte unternehmerische Entwicklungsteams im Leistungsverbund und mit professioneller Design- und Laborinfrastruktur. Unsere Motivation sind spannende Technologien, erfolgreiche Produkte, zufriedene Kunden und engagierte Mitarbeitende, welche sich mit Spass bei der Arbeit verwirklichen. Dabei setzen wir auf Innovationskraft, Umsetzungsstärke, Zuverlässigkeit und Verschwiegenheit. Unsere bewährten Entwicklungs- und Projektmanagementmethoden setzen wir ein, um Leistung, Termine und Kosteneinhaltung gleichermaßen als höchsten unternehmerischen Wert in unseren Kundenprojekten sicherzustellen.



Helbling Business Advisors

Unternehmensberatung für nachhaltige Zukunftsgestaltung – umgesetzt.

Wir beraten Industrieunternehmen bei existenziellen strategischen, operativen und finanziellen Weichenstellungen. Mit unseren hochengagierten Professionals und industriellem Fokus erarbeiten wir mit Ihrem Team nachhaltige Zukunftslösungen für mehr Wachstum, Ertrag und Wettbewerbsfähigkeit. Gemeinsam führen wir die Umsetzung zum Erfolg.

Dienstleistungen

- Strategie, Organisation & Markt
- Value Chain Management
- Mergers & Acquisitions
- Digital Process Transformation
- Turnaround Management
- Transformation
- Nachhaltigkeit

Branchen

- Automotive
- Bau, Bauzulieferung & Gebäudeausrüstung
- Chemie
- Consumer Goods & Retail
- Elektronik & Elektrotechnik
- Energie & Intelligente Infrastruktur
- Health Care
- Medizintechnik
- Nahrungsmittel
- Pharma & Biotechnologie
- Transport & Mobilität

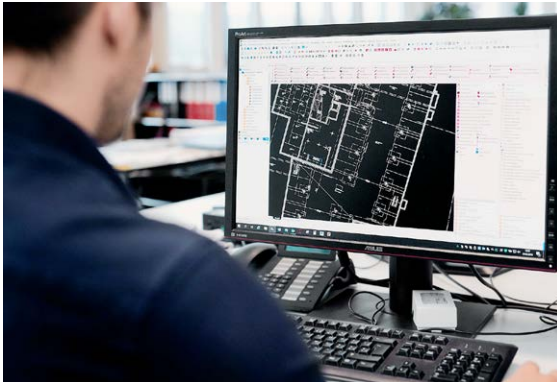
Strategie | Value Chain Management | Digital Process Transformation

Mit der Neugestaltung von Strategie und Organisation unterstützen wir unsere Kunden bei der Erlangung einer differenzierten Wettbewerbsposition, der Generierung von profitabilem Wachstum sowie der Gestaltung nachhaltiger Geschäftsmodelle. Im Bereich Value Chain Management erarbeiten wir Effektivitäts- und Effizienzsteigerungsprogramme entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Gleichzeitig optimieren wir den Ressourceneinsatz und reduzieren die Schadstoffemissionen. Bei der digitalen Transformation ermöglichen wir an der Schnittstelle zwischen Management und Technologieanbietern die reibungslose Implementierung digitaler End-to-End-Prozesse von der Produktinnovation bis zur erfolgreichen Auftragsabwicklung. Spezifisch beschäftigt uns hier die Begleitung von SAP S/4 HANA-Transformationen.

Turnaround Management | M&A

Wir erstellen Konzepte und entwickeln Massnahmen zur finanziellen Gesundung und der strategischen Neuausrichtung unserer Kunden. Mit Hilfe unserer konsequenten Umsetzungsbegleitung stellen wir deren Zukunftsfähigkeit sicher. Unsere M&A-Experten verbinden Erfahrung, Industrierwissen und Kreativität und begleiten unsere Kunden auf ihrem Weg zu erfolgreichen Transaktionen. Als Gründungsmitglied von Corporate Finance International haben wir eine globale Reichweite und Zugriff auf Investoren aus der ganzen Welt.





Helbling Beratung + Bauplanung

Ihr Partner für Immobilien-, Industrie- und Infrastrukturprojekte

Wir schauen auf ein sehr gutes Jahr 2023 zurück. Dank langfristigen Mandaten und auch neu akquirierten Projekten waren alle Bereiche bei der Helbling Beratung + Bauplanung voll ausgelastet. Unsere knapp 50 Mitarbeitenden stehen für Interdisziplinarität, Objektivität und die Schaffung von Kundennutzen.

Dienstleistungen & Branchen

- Energiekonzepte für Immobilien- & Industriekunden
- Gebäudetechnik, Generalplanung, BIM-Koordination für Immobilien- & Industriekunden
- Masterplan / Machbarkeitsstudie, Markt- und Standortanalyse, Architekturwettbewerb & Studienauftrag für Immobilien- & Industriekunden
- Projektleitung Bauherr, Bauherrenvertretung, Nutzer- und Betreibervertretung in Linienfunktion für Immobilien-, Industrie- & Infrastrukturkunden
- Bauherrenberatung, Bauherrenunterstützung, BIM-Beratung, Studien, Gutachten und Richtlinien in Stabsfunktion für Immobilien- & Infrastrukturkunden
- Zustandsanalyse / Technical Due Diligence für Immobilien- & Industriekunden

Helbling Beratung + Bauplanung leitet für öffentliche und private Bauherren und Institutionen herausfordernde Projekte von der ersten Idee bis zur schlüsselfertigen Übergabe. Dies im Bereich der Bauherrenberatung/-vertretung bei Immobilien-, Infrastruktur- und Verkehrsprojekten sowie in der Gebäudetechnikplanung. Die Firma vereint Studienabgängerinnen und -abgänger sowie erfahrene Fachleute aus unterschiedlichen Disziplinen auf zwei Stockwerken in unserem Hauptsitz in Zürich Altstetten. Ob Fachkräfte aus der Architektur, der Gebäudetechnik, dem Bauingenieur- oder dem Umweltingenieurwesen – wir alle arbeiten interdisziplinär zusammen und können auch kurzfristig auf stets ändernde Kundenbedürfnisse reagieren.

Helbling Beratung + Bauplanung agiert als unabhängig tätiges Unternehmen am Markt. Dies sichert der Kundschaft eine maximale Objektivität, uneingeschränkte Ausrichtung auf ihre Bedürfnisse und eine totale Handlungsfreiheit. Alle Dienstleistungen werden mit einer partnerschaftlichen Grundhaltung ausgeführt.

Wir freuen uns, auch künftig unsere Kunden mit unseren bestehenden Dienstleistungen betreuen zu können. Die aktuellen Themen wie Digitalisierung, Nachhaltigkeit, BIM, Energiesituation und KI sind für uns nicht nur Schlagwörter, sondern bei uns in der Beratung und Planung fest verankerte Begriffe, die in unserem Dienstleistungsportfolio Anwendung finden.



Helbling PLM Solutions

Ihr Partner für den digitalen Innovationsprozess

Innovation durch digitale funktionsübergreifende Zusammenarbeit im Unternehmen: Wir beraten unsere Kunden bei der Digitalisierung entlang dem Produktlebenszyklus von der Konzeption über die System Evaluation und Implementation bis zur Betreuung im laufenden Betrieb.

Dienstleistungen

- PLM Consulting
 - Prozessanalyse und -architektur
 - Transformations-Management
 - PLM Assessment
 - Projekt Management
 - Projekt Coaching
 - Methoden/ Lösungskonzepte
 - Systemarchitektur
 - Systemevaluation
- PLM Solutions
Konzeption und Implementation auf Basis der Produkte:
 - **3DEXPERIENCE®**-Plattform (on Premise/on Cloud)
 - CATIA
 - ENOVIA
 - SIMULIA
 - DELMIA
- PLM Service
 - Schulung
 - Support (Hotline, vor Ort)
 - Firmenspezifische Erweiterungen
 - Unterstützung der lokalen Supportteams

Branchen

- High-Tech
- Konsumgüter
- Maschinen- und Anlagenbau
- Luft- und Raumfahrt
- Medizintechnik

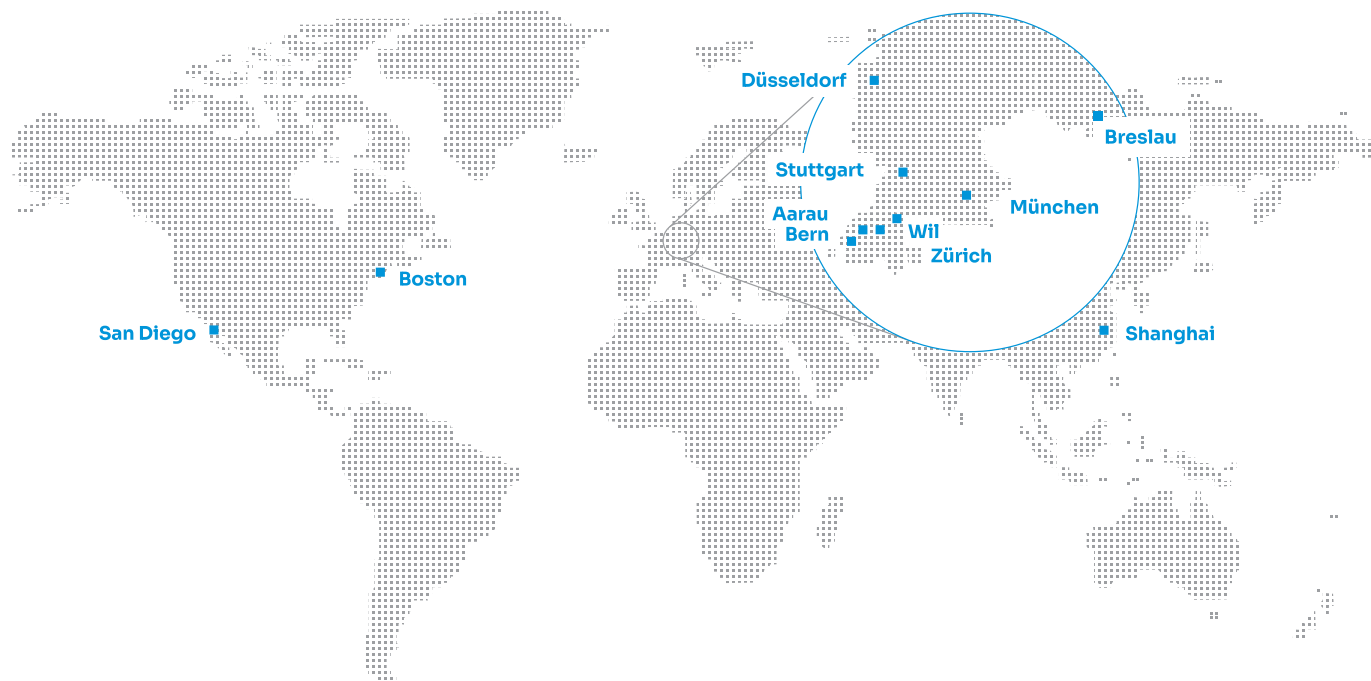
Product Lifecycle Management

Wir sind ein führender Anbieter von Dienstleistungen und Softwarelösungen auf dem Gebiet des Product Lifecycle Managements. Unsere Kernkompetenz und unser Fokus ist die Digitalisierung der Prozesse entlang dem Produktlebenszyklus. Mit unseren Projekten setzen wir eine funktions- und standortübergreifende, leistungsfähige sowie nachhaltige Zusammenarbeit von der Produktentwicklung bis zur Fertigung und Service um. Unsere Spezialisten konnten im vergangenen Geschäftsjahr entsprechende Lösungen bei namhaften Kunden konzipieren, konfigurieren und in Betrieb nehmen.

Ein Grossteil der Projekte basiert dabei auf der zukunftsweisenden **3DEXPERIENCE®**-Plattform unseres Partners Dassault Systèmes, bei deren Implementation wir eine führende Position einnehmen. Zu unserem Kundenkreis zählen Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen wie High-Tech, Konsumgüter, Maschinen- und Anlagenbau, Medizintechnik sowie Luft- und Raumfahrt. Mit vielen von ihnen pflegen wir langjährige Partnerschaften. Die Zusammenarbeit ist geprägt von persönlicher Betreuung und lokaler Präsenz. Dazu gehört neben der Beratung, dem Verkauf und den Lösungsanpassungen vor allem auch der fortlaufende Support im operativen Betrieb.

Globales Erfahrungsspektrum

Unsere Standorte



Schweiz

Helbling Holding AG

Hohlstrasse 614
8048 Zürich
T +41 44 438 17 11

Helbling Technik AG

Schachenallee 29
5000 Aarau
T +41 62 836 45 45

Helbling Technik Bern AG

Stationsstrasse 12
3097 Liebefeld-Bern
T +41 31 979 16 11

Helbling Technik Wil AG

Hubstrasse 24
9500 Wil SG
T +41 71 913 82 11

Helbling Technik AG

Hohlstrasse 614
8048 Zürich
T +41 44 438 17 01

Helbling PLM Solutions

Hohlstrasse 614
8048 Zürich
T +41 44 986 39 39

Helbling Business Advisors AG

Hohlstrasse 614
8048 Zürich
T +41 44 743 84 44

Helbling Beratung + Bauplanung AG

Hohlstrasse 614
8048 Zürich
T +41 44 438 18 11

Deutschland

Helbling Holding Deutschland GmbH

Leonrodstraße 52
80636 München
T +49 89 459 29 250

Helbling Technik GmbH

Leonrodstraße 52
80636 München
T +49 89 459 29 250

Helbling Business Advisors GmbH

Leonrodstraße 52
80636 München
T +49 89 459 29 250

Helbling Business Advisors GmbH

Königstraße 27
70173 Stuttgart
T +49 711 120 46 80

Helbling Business Advisors GmbH

Neuer Zollhof 3
40221 Düsseldorf
T +49 211 137 07 0

Polen

Helbling Technik Polska Sp. z o.o.

Powstańców Śląskich 9
53332 Breslau
T +48 79 217 11 01

USA

Helbling Precision Engineering Inc.

625 Massachusetts Ave
Cambridge, MA 02139
T +1 617 475 1560

Helbling Precision Engineering Inc.

600 B Street, Suite 300
San Diego, CA 92101
T +1 617 475 1560

China

Helbling Shanghai Representative Office

Room C208-1
2112 Yanggao mid Rd
Pudong, Shanghai 200135
T +86 21 5081 7929